

Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

<b>Фирма-производитель</b>	<b>Процент от выручки, поступающий в доход салона</b>	<b>Примечания</b>
«Альфа»	7%	Изделия ценой до 20000 руб.
«Альфа»	2%	Изделия ценой выше 20000 руб.
«Бета»	3%	Все изделия
«Омикрон»	4,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре софы. Определите, продажа какой софы наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этой софы.

<b>Фирма-производитель</b>	<b>Изделие</b>	<b>Цена</b>
«Альфа»	Сofa «Львица»	16500 руб.
«Альфа»	Сofa «Рысь»	23500 руб.
«Бета»	Сofa «Ягуар»	20500 руб.
«Омикрон»	Сofa «Тигр»	18000 руб.