

Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	Процент от выручки, поступающий в доход салона	Примечания
«Альфа»	6%	Изделия ценой до 20000 руб.
«Альфа»	2%	Изделия ценой свыше 20000 руб.
«Бета»	3,5%	Все изделия
«Омикрон»	4,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре гардероба. Определите, продажа какого гардероба наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого гардероба.

Фирма-производитель	Изделие	Цена
«Альфа»	Гардероб «Алина»	16000 руб.
«Альфа»	Гардероб «Виктория»	23000 руб.
«Бета»	Гардероб «Жанна»	20000 руб.
«Омикрон»	Гардероб «Клементина»	17500 руб.