Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	**Процент от выручки, поступающий в доход салона**	**Примечания**
«Альфа»	6,5%	Изделия ценой до 20000 руб.
«Альфа»	3%	Изделия ценой свыше 20000 руб.
«Бета»	4%	Все изделия
«Омикрон»	4,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре буфета. Определите, продажа какого буфета наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого буфета.

Фирма-производитель	**Изделие**	**Цена**
«Альфа»	Буфет «Аверкий»	13000 руб.
«Альфа»	Буфет «Аполлон»	22200 руб.
«Бета»	Буфет «Виктор»	17000 руб.
«Омикрон»	Буфет «Максимильян»	14500 руб.