Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	**Процент от выручки, поступающий в доход салона**	**Примечания**
«Альфа»	5%	Изделия ценой до 20000 руб.
«Альфа»	2,5%	Изделия ценой свыше 20000 руб.
«Бета»	3,5%	Все изделия
«Омикрон»	4%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре гардероба. Определите, продажа какого гардероба наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого гардероба.

Фирма-производитель	**Изделие**	**Цена**
«Альфа»	Гардероб «Ариадна»	16000 руб.
«Альфа»	Гардероб «Глафира»	23000 руб.
«Бета»	Гардероб «Казимира»	20000 руб.
«Омикрон»	Гардероб «Ирина»	17500 руб.