Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	**Процент от выручки, поступающий в доход салона**	**Примечания**
«Альфа»	7%	Изделия ценой до 15000 руб.
«Альфа»	2,5%	Изделия ценой свыше 15000 руб.
«Бета»	3,5%	Все изделия
«Омикрон»	5,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре буфета. Определите, продажа какого буфета наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого буфета.

Фирма-производитель	**Изделие**	**Цена**
«Альфа»	Буфет «Алексей»	13000 руб.
«Альфа»	Буфет «Богдан»	20000 руб.
«Бета»	Буфет «Вышеслав»	17000 руб.
«Омикрон»	Буфет «Мина»	14500 руб.