Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	**Процент от выручки, поступающий в доход салона**	**Примечания**
«Альфа»	6,5%	Изделия ценой до 20000 руб.
«Альфа»	2%	Изделия ценой свыше 20000 руб.
«Бета»	3,5%	Все изделия
«Омикрон»	4,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре гардероба. Определите, продажа какого гардероба наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого гардероба.

Фирма-производитель	**Изделие**	**Цена**
«Альфа»	Гардероб «Алиса»	16500 руб.
«Альфа»	Гардероб «Виргиния»	23500 руб.
«Бета»	Гардероб «Зинаида»	20500 руб.
«Омикрон»	Гардероб «Клеопатра»	18000 руб.