Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

Фирма-производитель	**Процент от выручки, поступающий в доход салона**	**Примечания**
«Альфа»	6%	Изделия ценой до 15000 руб.
«Альфа»	3,5%	Изделия ценой свыше 15000 руб.
«Бета»	4%	Все изделия
«Омикрон»	5,5%	Все изделия

В прейскуранте приведены цены на четыре софы. Определите, продажа какой софы наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этой софы.

Фирма-производитель	**Изделие**	**Цена**
«Альфа»	Софа «Неспешность»	13000 руб.
«Альфа»	Софа «Философ»	20000 руб.
«Бета»	Софа «Мысль»	17000 руб.
«Омикрон»	Софа «Шанс»	14500 руб.